



MEDIXINE

Medixine Oy, www.medixine.com, tuottaa sähköisiä palveluita ja ratkaisuja terveydenhuoltosektorille ja lääketieteellisuuteen. Kumppaneitamme ovat mm. Microsoft, Fujitsu, Orange ja Aetna. Medixine-palveluita myydään Suomen lisäksi myös Englannissa, Ranskassa ja USAssa. Tuotamme myös Suomessa www.terveyskeskus.fi -palvelua

Tule joukkoomme viemään terveydenhuollon tietotekniikkaa uuteen aikaan!

Account Manager

Päätehtäväsi on Terveyskeskus.fi -palvelun myyntikumppaneillemme. Osallistut myös muiden ratkaisuidemme myyntiin Suomessa. Toimenkuvasi on monipuolinen ja määräytyy osin henkilökohtaisen osaamisesi ja kiinnostuksesi mukaan. Tehtävä on mahdollista aloittaa puolipäiväisenä.

Työtehtäviisi kuuluu: pitkäjänteinen myyntityö lääketieteellisyydelle ja terveydenhoitoalalle. Osallistuminen tuotekehitysprosessiin asiakaskunnan edustajana.

Odotamme sinulta: Tehtävässä hyödynnetään osaamista terveydenhuolto- ja IT-alasta sekä myynnistä ja markkinoinnista. Edellytämme lopputukintoa joltakin näistä aloista sekä kokemusta tavoitteellisesta myyntityöstä terveydenhuoltoon tai lääketieteellisuuteen, asiakaslähtöistä ajattelutapaa, hyvää suomen- ja englannin kielen suullista ja kirjallista taitoa.

Tarjoamme sinulle: monipuolisen, kykyjesi mukaan kasvavan tehtäväkentän, itsenäisen ja haasteellisen vastualueen, kansainvälisen toimintaympäristön sekä mukavan ja innostuneen työympäristön.

Ole hyvä ja lähetä hakemuksesi palkkatoivomuksineen 4.12.2009 mennessä joko sähköpostilla osoitteeseen info@medixine.com tai postitse osoitteeseen Medixine Oy, Lars Sonckin kaari 10, 02600 Espoo, kuoreen tunnuksiksi "Account Manager". Lisätietoja tehtävästä saat sähköpostitse sekä Hanna Iisalolta tai Juha Lipiäiseltä, puh. 09-452 0020, 30.11.2009 klo 9-11.